

RHONE VALLEE ANGELS
Une association, des investisseurs privés au service
de l'économie innovante locale...

OBJECTIF (conformément aux statuts de RHONE VALLEE ANGELS)

L'association **RHONE VALLEE ANGELS** a pour but de permettre le développement d'un réseau de Business Angels issu de la Drôme, de l'Ardèche et de sa région.
Le but est de **favoriser les contacts** entre porteurs de projets et investisseurs de proximité et de **faciliter** ainsi **la création, la reprise et la croissance d'entreprises** dans tous les secteurs.

RHONE VALLEE ANGELS met aussi à la disposition des Business Angels des outils et des formations sur les thèmes tels que le pacte d'actionnaires, la valorisation de l'entreprise...

DEFINITIONS et inter relations (Source France Angels et Rhône Vallée Angels)

Le Business Angels est une personne physique ou morale qui investit une partie de son patrimoine personnel dans des projets innovants à fort potentiel dans lesquels il croit.

Il apporte en plus et gratuitement :
ses compétences et expériences professionnelles,
son réseau relationnel, son temps.

Le Business Angels est donc
un investisseur de proximité.

Il accepte le risque de la prise de participation au capital des entreprises qu'il supporte (participation minoritaire, tel un parrain qui laisse l'entrepreneur maître de son projet)

- Il a pour motivations principales de :
- ⇒ vouloir partager sa passion de l'entreprise, de transmettre son savoir-faire
 - ⇒ attendre en retour une plus-value à la revente de ses parts sociales du capital
 - ⇒ intégrer un réseau d'investisseurs pour avoir accès à plusieurs projets à la fois et pouvoir minimiser le risque en co-investissant.
 - ⇒ pouvoir (selon le Business Angels) utiliser les mesures de défiscalisation de l'ISF en investissant pour le développement économique et la création de l'emploi (ex. grâce aux lois telles TEPA, ex avantage Madelin...).
- Cette motivation n'a cependant pas un caractère prioritaire.

Le porteur de projet est une personne qui a un projet de création/reprise

ou

une entreprise qui présente un potentiel de croissance suffisant pour intéresser les Business Angels et

qui recherche un financement pour son démarrage ou son développement.

Le projet innovant doit être déjà conceptualisé, bien construit.

Un projet innovant :

Innovant = nouveau par rapport à l'existant.
Cela ne concerne pas seulement l'innovation technologique.

Ce peut être un nouveau concept de commercialisation, de production, un nouveau produit ou service, quelque chose qui existe déjà ailleurs et qu'on « importe » ici.

Le terme d'innovant se traduit plus par « **un avantage concurrentiel** ».

Ce qui augure d'un fort potentiel de développement et donc des retombées financières supposées.

RHONE VALLEE ANGELS est chargé de mettre en relation les Business Angels et les Porteurs de projet.
Si les négociations aboutissent, un pacte d'actionnaire lie le(s) Business Angels et le porteur de projet

Depuis sa création en depuis 2008 (chiffres au 25.02.2016)

766 dossiers reçus - 113 instructions menées - 52 auditions en assemblée
23 investissements (directs ou en abondement par co-investissement)

près de 1,4 million € investis avec un effet multiplicateur dans le levée de fonds haut de bilan de x2 à x3 (selon les dossiers)

Pour plus d'information, contactez : **Pauline CUVILLIER**, Animatrice Rhône Vallée Angels
CCI de la Drôme Valence – Service Création Reprise
BP1023 – 52/74 rue B. de Laffemas – 26010 Valence Cedex

 (33) 4 75 75 70 24  p.cuvillier@drome.cci.fr

Les sites : www.rhonevallee-angels.fr // www.business-angels-rhone-alpes.fr // www.franceangels.org

France ANGELS (2013): 82 réseaux en France dont RHONE VALLEE ANGELS / + de 4000 investisseurs / 41 millions investis dans 370 entreprises / une visibilité et une crédibilité qui fonctionnent /

un véritable levier de fonds en haut de bilan pour le financement des projets à potentiel (effet multiplicateur moyen par x 3)...

Une coordination régionale en Rhône-Alpes : 12 réseaux en Rhône- Alpes ayant signé une charte / + 600 investisseurs / + 800 dossiers reçus par an / 3 millions d'euros investis avec un Effet de levier de 8 millions d'euros en fonds propres

Les réseaux de Business Angels : un partenaire privilégié.